



1419 Rue Michelin, Laval

Sécurité Novateck est une petite entreprise familiale de 20 employés se spécialisant en alarme incendie, systèmes de sécurité et plans d'urgence. Établie depuis 2007, l'entreprise connaît depuis les 8 dernières années une croissance notable de son carnet de clients, de ses ventes, ainsi que de son nombre d'employés. Tu es intéressé à t'investir au sein d'une entreprise en pleine croissance? **Joins-toi à notre équipe jeune et dynamique!**

www.securitenovateck.com/carriere

recrutement@securitenovateck.com

REPRÉSENTANT(E) DES VENTES

Tu es à la recherche d'un employeur de choix qui a à cœur le bien-être et l'évolution professionnel de ses employés? Nous sommes à la recherche d'une personne ambitieuse, fonceuse et cherchant à s'investir sur le long terme.

Si tu cherches à fuir la routine et à rejoindre une 2e famille dans laquelle t'épanouir, nous t'attendons avec impatience!

Salaire fixe (25\$/h) + Commissions (2 à 4%) + Bonus trimestriels

EXIGENCES ET ATOUTS

- BAC en administration, DEC en gestion ou DEP en vente
- Minimum de 2 années d'expérience en vente
- Permis de conduire
- Excellente maîtrise de la suite Microsoft Office
- Bilinguisme (oral et écrit)
- Capacité à tirer profit de son réseau de contacts
- **Atout** : connaissance du domaine de la construction

APERÇU DE TON QUOTIDIEN

- Créer des listes de prospects et les contacter par différents moyens (courriels, appels ou en personne)
- Rencontrer des clients potentiels lorsque nécessaire afin de présenter notre offre de produits et services
- Céduler et assister le consultant lors de ses visites de soumissions
- Relancer les prospects régulièrement et tenir à jour les outils de suivi reliés aux activités de ventes
- S'inscrire à des événements de réseautage, y participer et faire des comptes rendus sur les prospects rencontrés
- Participer à des conférences de fournisseurs et veiller à se tenir à jour dans le domaine de la sécurité électronique
- Gérer de manière autonome le budget annuel réservé au département de vente
- Concevoir des plans et stratégies de développement des ventes et veiller à surpasser les objectifs visés

POURQUOI SÉCURITÉ NOVATECK?

- ✓ Horaire de 8h à 16h, du lundi au vendredi
- ✓ 1 mois de vacances par année (Construction)
- ✓ Assurances collectives payées à 50% par l'employeur
- ✓ REER collectif avec cotisations de l'employeur
- ✓ Party de Noël et autres activités entre employés
- ✓ Rémunération illimitée (aucun plafond)
- ✓ Véhicule, cellulaire et laptop (après la probation)
- ✓ Bureaux fenestrés récemment rénovés et aménagés
- ✓ Ambiance jeune et familiale (âge moyen : 32 ans)
- ✓ Emplacement de choix (Laval, Ste-Rose)

Nous sommes impatients de faire votre connaissance !

